

مزایای بیزینس کوچینگ؛ بیزینس کوچ چطور ورق را به نفع شما برمی‌گرداند؟			
محتوانگار: پرشور		تاریخ نگارش محتوا: ۰۷/۰۹/۰۰	
تعداد واژگان: ۱۰۰۶			
ویراستار اول	ویراستار دوم	ویراستار سوم	ویرایش نهایی
زهره میرزایی	خانی نژاد	نیاز ندارد.	تایید شد.
لینک منبع: <a href="https://www.entrepreneur.com/article/374734">https://www.entrepreneur.com/article/374734</a>			
آدرس انتشار: <a href="https://donyaabazary.ir/">https://donyaabazary.ir/</a>			

رتبه بندی	کلیدواژه هدف	برچسب ۱	برچسب ۲	برچسب ۳	برچسب ۴
کلیدواژه	مزایای بیزینس کوچینگ	استخدام بیزینس کوچ	کوچینگ کسب‌وکار	بیزینس کوچ	بیزینس کوچ حرفه‌ای
تعداد تکرار واژه	9	3	1	11	2

نویسنده محترم؛ لطفا در این جدول، مترادف کلیدواژه هدف و کلیدواژه‌های پیشنهادی خود را که در متن آمده است، در زیر برچسب‌ها مشخص کنید.

## مزایای بیزینس کوچینگ؛ بیزینس کوچ چطور ورق را به نفع شما برمی‌گرداند؟

نام بردن از همه مزایای بیزینس کوچینگ کار آسانی نیست! این مزایا آنقدر زیاد هستند که به‌سختی می‌توان در یک مقاله به همه آن‌ها پرداخت. به لطف همین مزایاست که استخدام بیزینس کوچ را می‌توان

یک اقدام هوشمندانه و استراتژیک دانست. اقدامی که شانس را در دستیابی به اهدافی که مدنظر دارید به شکل قابل توجهی افزایش می دهد.

اینکه تصمیم گرفته اید قدم در راه کارآفرینان بگذارید، خیلی خوب است. این تصمیم جای تقدیر و تحسین فراوان دارد. با این وجود باید بدانید که کارآفرینی مسیر ساده ای نیست. یکی از بهترین راه ها برای رسیدن به مقصد، کمک گرفتن از افرادی است که قبلاً این مسیر را طی کرده اند. افرادی موفق که بالا و پایین جاده را با گوشت و پوست احساس کرده اند و راه را از چاه می شناسند. بسیاری از این افراد راه بلد، امروز تحت عنوان بیزینس کوچ فعالیت می کنند. آن ها مشاوران قابل اطمینانی هستند که می توانند در توسعه شخصی و شغلی شما انقلابی عظیم به پا کنند.

## مزایای بیزینس کوچینگ؛ ۴ دلیل محکم برای استخدام بیزینس کوچ

یک بیزینس کوچ می تواند به اشکال مختلفی به کارآفرینان کمک می کند. او به آن ها در مقابله با استرس، یافتن پاسخ برای سؤالات خاص، اخذ تصمیمات سخت و ... یاری می رساند. با وجود اینکه همه این موارد از مزایای بیزینس کوچینگ هستند، اما مزایای کوچینگ کسب و کار در سطح کلان را می توان از ۴ جنبه مورد بررسی قرار داد. جنبه هایی که هر کدام از آن ها دلیل محکمی برای استخدام بیزینس کوچ و بهره مندی از مشاوره های ارزشمند او هستند. در اینجا به معرفی این دلایل پرداخته و درباره هر کدام از آن ها توضیحاتی ارائه می دهیم.

### ۱. کمک به مقابله با چالش های روزمره

یکی از ارزشمندترین مزایای بیزینس کوچینگ، دریافت بازخورد است. یک بیزینس کوچ به شما می گوید که هر یک از جنبه های کسب و کارتان در چه وضعیتی هستند و چگونه عمل می کنند؟ به این ترتیب می توانید ضمن کسب اشراف جامع بر عملکرد کلی کسب و کار، جنبه هایی از آن را که به توجه بیشتری نیاز دارند شناسایی کنید.

مشکل بزرگ اکثر کارآفرینان این است که نمی دانند باید روی چه سؤالاتی متمرکز شوند؟ آن ها در پرسش و طرح سؤالات درست، مرتکب اشتباه می شوند. بدتر اینکه در صورت بروز مشکل، نمی دانند که کجا باید در جستجوی پاسخ مناسب باشند؟ این سردرگمی معمولاً آن ها را به سمت انتخاب گزینه های بدی سوق می دهد. گزینه هایی که شاید به اعتبار آن ها لطمه بزنند و گاهی حتی زمینه شکست کسب و کارشان را فراهم کنند. به عنوان یک کارآفرین نباید اجازه دهید چنین اتفاقی برایتان رخ دهد. بنابراین چه بهتر که به دنبال یک متخصص باتجربه باشید. فردی که اطمینان را جایگزین شک و گمان کند. یادتان نرود که در فضای رقابتی امروز، فرصت زیادی برای آزمون و خطا ندارید!

### ۲. امکان دسترسی به سیستم کوچینگ گسترده تر

یکی دیگر از مزایای بیزینس کوچینگ این است که شما را به سیستم گسترده‌تر و متنوع‌تری از کوچینگ لینک می‌کند. بسته به نحوه ارتباط شما با کوچ و تخصص او، امکان استفاده از خدمات آموزش و کوچینگ در زمینه‌های مختلف برایتان فراهم است. خدمات برخی کوچ‌ها صرفاً به یک حوزه کاری خاص محدود است؛ در حالی که برخی دیگر، خدمات کوچینگ را در جنبه‌های عمومی زندگی به مشتریان ارائه می‌دهند. فراموش نکنید که بین کار و زندگی، اثر متقابل و وابستگی تنگاتنگی وجود دارد. به همین دلیل گاهی یک بهبود کوچک در حوزه توسعه فردی می‌تواند نقش پررنگی در موفقیت شغلی افراد ایفا کند.

### ۳. یادگیری مسئولیت‌پذیری

از دیگر مزایای بیزینس کوچینگ این است که افراد را مسئولیت‌پذیر بار می‌آورد. مسئولیت‌پذیری یکی از حیاتی‌ترین الزامات موفقیت یک کارآفرین است. یک کوچ خوب همواره شما را راهنمایی می‌کند تا جواب مناسبی برای مسائل پیدا کنید. اما هیچ‌گاه از ارزیابی اشتباهاتتان غافل نمی‌شود. او به شما آموزش می‌دهد که مسئولیت کارهایتان را بپذیرید. حمایت، بخشی از رویکرد یک بیزینس کوچ است اما بدانید که شما صرفاً به یک مُشوق نیاز ندارید. شما به کسی نیاز دارید که علاوه بر حمایت، شما و روش‌هایتان را مُدام به چالش بکشد. این یک رویکرد بسیار خوب است که تضمین می‌کند همواره در مسیر پیشرفت و «بهبتر شدن» قرار دارید.

### ۴. آگاهی از نقاط کور

چهارمین مورد از مزایای بیزینس کوچینگ، کسب بینش درست نسبت به نقاط کور است. یک کوچ حرفه‌ای به نکاتی اشاره می‌کند که به‌سادگی قابل‌رویت نیستند. به قول معروف آنچه کارآفرینان جوان در آینه می‌بینند، او در خشت خام می‌بیند! گاهی نیز ممکن است تجربیات خود در صنعت یا سازمان متفاوتی را با شما به اشتراک بگذارد. تجربیاتی که در عین تفاوت، ثمرات کاربردی مفیدی برای شما به همراه دارند. فردی که بتواند افکار و مشاهداتش را با شما در میان بگذارد یا سؤالات خوبی مطرح کند، یک منبع نیروبخش است. منبعی که می‌تواند به یافتن ایده‌هایی که شاید قبلاً آن‌ها را به‌سادگی از دست داده‌اید، کمک زیادی کند.

به خاطر بسپارید که بیزینس کوچ‌ها را نباید به چشم کارمند خودتان ببینید! بلکه باید آن‌ها را منابع خارجی مُطلعی بدانید که ضمن راهنمایی و مشورت، می‌توانند بازخوردها و توصیه‌های عینی راهگشایی در راستای کمک به توسعه استراتژی‌ها و تاکتیک‌ها ارائه دهند. آن‌ها نسبت به چیزهایی که ممکن است از دست داده باشید، فراموش کرده باشید، بد فهمیده باشید یا ندیده باشید، بینش درستی در اختیارتان قرار می‌دهند. نکته مهم دیگر اینکه یک بیزینس کوچ خوب باید سابقه کار با شخصیت‌های مختلف را در کارنامه داشته باشد. در این صورت به‌خوبی می‌داند که برای هر تیپ شخصیتی، استفاده از کدام روش کوچینگ بهتر جواب می‌دهد؟

چطور یک بیزینس کوچ حرفه‌ای پیدا کنیم؟

یک راه خوب برای بهره‌مندی از مزایای بیزینس کوچینگ تحت هدایت یک فرد مناسب، پرس‌وجو از همکاران است. بررسی شبکه‌های اجتماعی شغلی مثل لینکدین نیز می‌تواند منبع مناسبی برای یافتن یک بیزینس کوچ حرفه‌ای باشد.

روابط بین کوچ و مشتریان او بر اساس اعتماد و رازداری بنا شده است. از نظر حرفه‌ای، هیچ‌یک از طرفین مجاز به افشای محتوای جلسات کوچینگ نیستند؛ مگر اینکه برای این کار اجازه کتبی وجود داشته باشد. این نکته را نیز از یاد نبرید که ایجاد یک رابطه مؤثر و نزدیک میان مشتری و کوچ به زمان نیاز دارد. برقراری این رابطه شاید چند جلسه طول بکشد. با این حال، این قسمت مهمی از فرایند کوچینگ است که اگر به‌درستی انجام شود، ضامن حصول نتایج رضایت‌بخش خواهد بود.